

Italia Oggi Sette

Proseguono i piani di espansione della società immobiliare che cerca anche 200 consulenti

Re/Max potenzia la propria rete

In arrivo nuove agenzie che daranno lavoro a 200 agenti

Pagina a cura
DI LAURA ROTA

Re/Max Italia, filiale italiana del più diffuso network di franchising immobiliare internazionale, oggi conta una rete di circa 200 agenzie affiliate su tutto il territorio nazionale ed oltre 1.400 consulenti immobiliari. «Re/Max Italia», dichiara Dario Castiglia, presidente e ad, «festeggia i suoi primi 15 anni di attività posizionandosi tra gli esponenti di punta del settore immobiliare a livello nazionale. In questi anni abbiamo affrontato numerose sfide, ponendoci a volte anche degli obiettivi ambiziosi, che ci hanno portato oggi a occupare una posizione di rilievo nel mercato immobiliare. L'azienda ha raggiunto risultati d'eccellenza chiudendo il 2010 con un fatturato aggregato stimato del network italiano pari a 66 milioni e 142 mila euro, con un significativo aumento del 32% rispetto al 2009, un risultato in controtendenza rispetto ad una situazione economica decisamente sofferente. Per il 2011», continua Castiglia, «ci siamo prefissati di incrementare il numero di professionisti presenti nel network attraverso l'apertura di 50 nuove agenzie e l'inserimento di 500 nuovi consulenti immobiliari. A oggi siamo completamente in linea con gli obiettivi prefissati: nei primi mesi dell'anno, infatti, sono state più di 20 le nuove agenzie affiliate sul territorio e oltre 300 i nuovi profes-

sionisti che si sono uniti al network. Negli ultimi mesi del 2011 in nostro intento è quello di ampliare e rafforzare ulteriormente la presenza del brand con l'apertura di 25 nuove agenzie in tutta Italia e l'inserimento di 200 nuovi agenti».

Il network ha in programma di aprire nuove filiali, in particolare, in Emilia Romagna, Lazio, Liguria, Lombardia, Marche, Piemonte e Toscana. I nuovi titolari devono possedere un'alta propensione imprenditoriale ed essere intenzionati a seguire il modello dello studio associato, l'innovativo sistema che ha reso Re/Max un partner solido e affidabile. Il broker, o franchisee, è il perno su cui ruota l'agenzia immobiliare, contando sulla propria motivazione e spirito di iniziativa, da un lato, e il supporto a 360 gradi della società dall'altro. L'azienda ricerca inoltre 200 professionisti da inserire come consulenti immobiliari nell'organico delle agenzie già presenti sul territorio.

I nuovi affiliati, sia broker che consulenti immobiliari, avranno accesso a percorsi formativi organizzati da Re/Max University: di base, per chi non ha alcuna esperienza nel settore, e di specializzazione e approfondimento. Il consulente/ agente immobiliare lavora in proprio, ma non da solo. Gode di una grande libertà: come professionista

indipendente promuove se stesso e la sua attività, senza limiti territoriali e con rischio d'impresa ridotto ai minimi termini. Il consulente affiliato opera in collaborazione con persone altamente professionali, entusiaste ed ansiose di ottenere successo, in una logica di condivisione di costi e provvigioni, come avviene in un normale studio associato.

Oltre al broker, il network supporta anche i consulenti, fornendo innovazione tecnologica, addestramento, formazione, servizi di marketing. Avere esperienza nel mercato immobiliare consente di sviluppare meglio il lavoro, ma non è fondamentale. L'azienda quest'anno si è posizionata al 15° posto nella classifica Great Place to Work per l'attenzione che da sempre manifesta nei confronti dei collaboratori, sottolineandone il valore attraverso premi che esprimono la riconoscenza per il buon lavoro svolto, a qualunque livello.

In Italia la società si è conquistata anche un posto di leadership, tra i paesi dove è presente a livello internazionale, per la crescita annuale del numero di agenzie affiliate. Re/Max Italia fa capo a Re/Max International Inc., il più diffuso network internazionale di franchising immobiliare, che conta 7 mila agenzie affiliate e quasi 100 mila consulenti immobiliari in 85 paesi nel mondo. I candidati possono inviare il proprio curriculum a info@remax.it, oppure contattare direttamente l'azienda al numero verde 800.395.020.



Dario
Castiglia



