

LA STAMPA TORINO**NOTIZIE dalle AZIENDE****9 aprile 2011:
Open House Day Re/Max.
Visite libere di immobili
in vendita in tutta Italia**

Il 9 aprile 2011 Re/Max presenta l'Open House Day, in cui centinaia di immobili in vendita, in tutta Italia, saranno resi disponibili al pubblico per una visita "collettiva", durante tutta la giornata di sabato. Avete mai sentito parlare di Open House? Letteralmente significa "Visita libera di immobili in vendita o in affitto".

È un sistema di vendita innovativo, molto diffuso in America, portato in Italia dai Consulenti Re/Max. Coloro che desiderano vendere l'immobile decidono di "aprire la propria casa" ai potenziali acquirenti, in un unico appuntamento, in un giorno da definire, evitando di fissare singoli appuntamenti per ogni visitatore. Tutta la visita "collettiva" si svolge sotto la supervisione di un Consulente Re/Max incaricato e supportato dai colleghi d'agenzia. La pianificazione pubblicitaria dell'Open House Day Re/Max del 9 aprile prevede quattro telepromozioni su Canale 5 nel programma "Chi vuol essere Milionario", dal 6 al 9 aprile e 24 passaggi radiofonici su RTL 102.5 il 7 e 8 aprile, oltre a DEM (direct mailing) a migliaia di contatti.

Tra i vantaggi per chi cerca casa vi è la possibilità di visitare più volte lo stesso immobile, nello stesso giorno, senza appuntamento, con la presenza di un professionista immobiliare Re/Max sul posto. Per chi vende casa si verifica la sensibile riduzione dei tempi di vendita: molteplici professionisti sono impegnati nella stessa vendita e la visita di più potenziali acquirenti in un'unica giornata consente un notevole risparmio di tempo per chi vende l'immobile e una maggiore probabilità di ottenere il prezzo di vendita richiesto. Per maggiori informazioni visita

www.remax.it/openhouse