



CHI SIAMO  
CONTATTI  
ABBONATI



Cerca nel sito:

Cerca



Iscriviti alla Newsletter:

OK

Iscritti: 31101

- [Homepage](#)
- [Studi](#)
- [Fondi immobiliari](#)
- [News](#)
- [Editoriali](#)
- [Rassegna](#)
- [Fiere](#)
- [Video news](#)
- [Collaboratori](#)
- [NEWSFLASH 24](#)

- 29/11/2010 - **Gabetti:**  
**aumento capitale da 25 mln**  
**entro gennaio**
- 29/11/2010 - **Ag. Demanio:**  
**nessuna offerta per asta ex**  
**caserma Piave di Albenga**
- 29/11/2010 - **Expo 2015:**  
**Shelly Sandall nominata**  
**direttore corporate partners**  
**& sponsors**
- 29/11/2010 - **Beni Stabili:**  
**acquistate 583.107**  
**obbligazioni**
- 29/11/2010 - **Abusivismo: a**

[RASSEGNA STAMPA DI](#)



## RE/MAX Corporate e Condotte Immobiliare ampliano le vendite in Sardegna

29/11/2010



– Successo in Sardegna per l’iniziativa di Condotte Immobiliare curata da RE/MAX Corporate, società specializzata in servizi d’intermediazione immobiliare per grandi clienti che fa capo a RE/MAX Italia. S’incrementano le vendite nel cantiere di Bosa Colores: negli ultimi 2 giorni infatti

sono stati venduti 3 appartamenti e si valutano altre proposte di acquisto.

Il nuovo complesso residenziale sorge lungo la costa nord-occidentale della Sardegna, in provincia di Oristano, in un’area incantevole ancora sconosciuta al turismo di massa ([www.bosacolors.com](http://www.bosacolors.com)).

“Si tratta di un risultato di grande rilievo – spiega Riccardo Bernardi, Amministratore Delegato di RE/MAX Corporate – reso ancora più significativo se si considera che il mercato di Bosa ha subito nell’ultimo anno una flessione del 30%.

In un momento caratterizzato dalla crisi economica e dalle difficoltà di accesso al credito solo ottimi investimenti e iniziative di grande qualità riscontrano successo”. RE/MAX Corporate e Condotte Immobiliare conquistano il mercato sardo grazie alla qualità del prodotto offerto e alla capillarità territoriale dell’esclusivo sistema di collaborazione che caratterizza il network: RE/MAX Corporate può contare infatti sulla capacità di promuovere immobili e servizi di intermediazione sul mercato in modo mirato, grazie a strumenti aggiornati e all’avanguardia come l’esclusivo sistema MLS (Multiple Listings Service), che consente la condivisione in rete del portafoglio immobili acquisiti tra i 100.000 consulenti immobiliari che aderiscono al network RE/MAX nel mondo.

Posted by [Monitorimmobiliare](#)

[Lascia il tuo commento](#)

### Altri articoli nella categoria:

#### **Gabetti: aumento capitale da 25 mln entro gennaio**

29/11/2010 - Gabetti prepara un aumento di capitale da 25 milioni di euro. La decisione è stata presa dal consiglio di amministrazione che ha deliberato di ...

**0 Commenti**

#### **Ag. Demanio: nessuna offerta per asta ex caserma Piave di Albenga**

29/11/2010 – Non sono pervenute offerte economiche relative all’asta di vendita per il complesso immobiliare denominato Ex caserma Piave

**0 Commenti**

#### **Expo 2015: Shelly Sandall nominata direttore corporate partners & sponsors**

29/11/2010 - Dal 1° gennaio 2011 Shelly Sandall sarà direttore Corporate Partners & Sponsors di Expo 2015 SpA. “Dopo una intensa carriera nel campo della ...

**0 Commenti**

#### **Beni Stabili: acquistate 583.107 obbligazioni**

29/11/2010 - Beni Stabili ha acquistato, tra il 22 e il 26 novembre, 583.107 obbligazioni. Le obbligazioni sono state acquistate ad un prezzo medio settimanale ...

**0 Commenti**

#### **Abusivismo: a Ischia riprendono le demolizioni**