

## L'iniziativa di Re/Max

# In vendita 500 immobili con sconti fino al 50%

■■■ AAA offresi case in saldo. E' l'ultima trovata di una società immobiliare, la Re/Max Italia, per cercare di far fronte alla crisi del mattone. Il gruppo leader nel settore del franchising immobiliare in Italia (conta infatti una rete di 220 agenzie affiliate su tutto il territorio) è pronto a offrire invitanti sconti a chi sia interessato a uno dei pezzi del suo portafoglio immobiliare. Insomma, dal 12 gennaio i cartelli colorati che offrono sconti stellari non saranno più appannaggio esclusivo delle boutique di vestiti e di scarpe, ma entreranno di diritto nel mondo delle offerte immobiliari, proponendo loft di tendenza o attici mozzafiato a prezzi da saldo.

«Saldi Immobiliari, così si chiama l'iniziativa, - sottolinea Dario Castiglia, Presidente Re/Max Italia - si pone l'obiettivo di rispondere alle esigenze manifestate dal mercato che, in

questa fase piuttosto sofferta, richiede un adeguamento del valore degli immobili alla domanda attuale».

Dunque dal 12 gennaio fino al 28 febbraio Re/Max Italia, che fa capo a Re/Max International Inc., il più diffuso network internazionale di franchising immobiliare che conta 7 mila agenzie affiliate e oltre 100 mila consulenti immobiliari in 67 Paesi nel mondo, metterà in vendita oltre 500 immobili situati in ben 14 regioni per un valore intermedio che supera i 138 milioni di euro. Gli sconti andranno da un minimo del 10% fino a punte massime del 50 per cento. Tra le regioni maggiormente interessate alla promozione, spicca la Lombardia, dove si concentrano ben 134 immobili. Segue il Piemonte con 119, mentre altri 150 immobili sono sparpagliati tra il Sud e le isole, con la Puglia in testa che ne conta ben 72.

